

Burbuliukas ir Co. Tiesioginių pardavimų partnerystės prezentacijos gairės

Dalis	Kalbos elementai	Skaidrės	Komentarai
Įvadas: kablukas	Lankstumas ir adaptacija pagal auditoriją – žiūrėkita čia		Čia reikia atskleisti tikslą ir (arba) pridėtinę vertę. Skaidrė „50 %“ atspindi vieną iš sudominimo rekomendacijų ir turi būti atitinkamai redaguojama.
Vidurinioji	Apibūdinkite vartotojams aktualią problemą:		Svarbu parodyti, kad

Dalis	Kalbos elementai	Skaidrės	Komentarai
dalys - dėstymas	Vandens kokybė Didžiųjų ir kitų miestų teritorijų geriamojo vandens šaltiniai yra užteršti dėl padidėjusių nitratų kiekių. Nitratai yra teršalai, siejami su vėžiniais susirgimais ir gali būti pavojingi kūdikiams. Skonis Įprastas vandentiekio vanduo yra beskonis ir bekvapis. Jei Jūsų vanduo užterštas, jis gali skleisti stiprų kvapą arba galite jausti chloro, sieros arba naftos medžiagų skonį. Poveikis aplinkai Vandens buteliuose vartojimas gali turėti neigiamą poveikį aplinkai ir net sveikatai dėl mikroplastiko dalelių. Nors daugelis vandens buteliuose rūšių parduodama perdirbti tinkamo stiklo tarose, daugybė rūšių išpilstoma į plastikinius butelius. Be kita ko, visus sunkius vandens padėklus tenka gabenti į parduotuvę.		problema, kurią reikia išspręsti, yra aktuali ir rimta, kadangi tai reiškia, kad vartotojai ir toliau pirks produktą.

Šiame dokumente apibendrinamos kalbos gairės, skirtos tiesioginių pardavimų partnerystei pristatyti. Įvertinkite, kas labiausiai tinka Jūsų auditorijai, ir koreguokite turinį pagal savo poreikius!

Dalis	Kalbos elementai	Skaidrės	Komentarai
			
	Kaip bendradarbiavimas su mumis gali prisidėti prie problemos sprendimo?		
	Trys priežastys: 1. Augimas 2. Inovacijos 3. Bendradarbiavimas		

Dalis	Kalbos elementai	Skaidrės	Komentarai
1 skyrius: galimybės augti	Augimas Čia atkreipkite dėmesį į: - Į butelius išpilstyto vandens ir maisto papildų rinkos dydžius ir tendencijas; - Vandens jonizatorių rinkos dydį ir tendencijas; - Tikslinės auditorijos didėjimą.	 Tūkstančiai eurų per metus Šimtai eurų per metus	<i>Taip siekiama parodyti potencialiam partneriui, kad jo pajamos padidės, jei jis parduos mūsų produktą.</i>

Šiame dokumente apibendrinamos kalbos gairės, skirtos tiesioginių pardavimų partnerystei pristatyti. Įvertinkite, kas labiausiai tinka Jūsų auditorijai, ir koreguokite turinį pagal savo poreikius!

Dalis	Kalbos elementai	Skaidrės	Komentarai
			
2 skyrius: inovatyvus, laiko patikrintas sprendimas	Inovacija Čia parodykite / aptarkite: - Skirtingų jonizatorių asortimentą; - Šiek tiek įsigilinkite į kiekvieną produktą, jo vertę ir naudojimo pavyzdžius; - Įmonės sertifikavimą ir investicijas į mokslinius tyrimus bei plėtrą.		<i>Pažymėkite, kad gaminys buvo ištirtas, testuotas ir yra patikimas sprendimas.</i>

Šiame dokumente apibendrinamos kalbos gairės, skirtos tiesioginių pardavimų partnerystei pristatyti. Įvertinkite, kas labiausiai tinka Jūsų auditorijai, ir koreguokite turinį pagal savo poreikius!

Dalis	Kalbos elementai	Skaidrės	Komentarai
			
3 skyrius: abipusė partnerystė	Bendradarbiavimas Čia parodykite / aptarkite: - Maržos skaičiavimą ir partnerio galimybes; - Apmokymus ir konsultavimą (rinkodaros planai, įvedimo į rinką kampanijos ir kt.); - Kas yra įmonės įkūrėjai ir būsimi komandos nariai.		

Šiame dokumente apibendrinamos kalbos gairės, skirtos tiesioginių pardavimų partnerystei pristatyti. Įvertinkite, kas labiausiai tinka Jūsų auditorijai, ir koreguokite turinį pagal savo poreikius!

Dalis	Kalbos elementai	Skaidrės	Komentarai
			
Apibendrinimas	Ar esate pasirengę prisijungti prie naujos sveikatingumo revoliucijos? Nepraleiskite galimybės dirbti kartu!		



Šiame dokumente apibendrinamos kalbos gairės, skirtos tiesioginių pardavimų partnerystei pristatyti. Įvertinkite, kas labiausiai tinka Jūsų auditorijai, ir koreguokite turinį pagal savo poreikius!

Dalis	Kalbos elementai	Skaidrės	Komentarai
Klausimai ir atsakymai			
Demonstracijos			